

Hauptsitz

Gähwilerstrasse 7
9533 Kirchberg SG
Tel. 071 932 36 36

Geschäftsstellen

Bazenheid
Mosnang
Wattwil

info@cbt.clientis.ch
www.cbt.clientis.ch



Clientis
Bank Toggenburg

Editorial



Gertrud Schmucki
Direktorin

Liebe Aktionärinnen und Aktionäre Liebe Kundinnen und Kunden

Der Halbjahresabschluss unserer Bank zeigt, dass wir erfolgreich unterwegs sind. Dank der nach wie vor grossen Bautätigkeit in der Region haben die Kundenausleihungen im Kreditgeschäft weiter zugenommen. Und die Stärkung der Kundenberatung zeigt sich im erfreulichen Zuwachs der Kundengelder.

Für die Zukunft unserer Bank ist nicht nur ein positiver Geschäftsgang wichtig, sondern auch die Förderung des Nachwuchses. Deshalb engagieren wir uns dafür und bilden regelmässig junge

Berufsleute aus. Wir freuen uns, dass unsere zwei Lernende Gianluca Bühler und Yannick Stahl ihre Ausbildung nach drei Jahren erfolgreich abschliessen konnten. Beide sind neu als Kundenberater am Schalter tätig.

Wir sind Ihr Bankpartner in der Region und freuen uns auf die Begegnung mit Ihnen.

Gertrud Schmucki,
Vorsitzende der Geschäftsleitung

Erstes Halbjahr liegt über den Erwartungen

Die Kundenausleihungen im Kreditgeschäft stiegen gegenüber Ende 2014 um CHF 10.8 Mio. auf CHF 668.0 Mio. Die Kundengelder stiegen im ersten Halbjahr im hart umkämpften Markt um CHF 10.5 Mio. auf CHF 544.3 Mio. Der Zuwachs im Kreditgeschäft konnte vollumfänglich mit Kundengeldern refinanziert werden.

Der Erfolg aus dem Zinsengeschäft konnte gegenüber dem Vorjahressemester ausgebaut werden und liegt mit CHF 4.26 Mio. über dem Budget. Der Erfolg aus dem Kommissions- und Dienstleistungsgeschäft, dem Handelsgeschäft sowie der übrige ordentliche Erfolg betragen zusammen CHF 1.04 Mio. Der Geschäftsaufwand von CHF 3.44 Mio. konnte um CHF 0.14 Mio. gegenüber dem Vorjahressemester reduziert werden. Weiter hat die günstige Refinanzierungslage dazu geführt, dass der Bruttogewinn über dem Budget und dem Vorjahressemester auf erfreuliche CHF 1.86 Mio. gestiegen ist (per 30.06.2014 CHF 1.7 Mio.).

Kennzahlen per 30. Juni 2015

Bilanzsumme	CHF 759.1 Mio.
Kundenausleihungen	CHF 668.0 Mio.
Kundengelder	CHF 544.3 Mio.
Bruttogewinn	CHF 1.86 Mio.

Der Verlauf des zweiten Halbjahres ist wegen den Unsicherheiten in Griechenland und des herausfordernden Marktumfeldes schwierig einzuschätzen. Direkt von den Negativzinsen ist die Bank nicht betroffen. Das allgemeine Zinsniveau stützt sich aber darauf ab und man rechnet vorläufig weiterhin nicht mit steigenden Zinsen.

Vom Hersteller von Kehrrechtcontainern zum Anlagen- und Apparatebauer

Damit Sie einen Einblick in die Vielfalt der Firmen unserer Region erhalten, werden wir zukünftig einmal im Jahr in der CBT-News einen KMU-Betrieb aus dem Toggenburg porträtieren. Angefangen haben wir mit einem Interview mit Edwin Keller junior von der Firma Ed. Keller AG aus Kirchberg.



Das Unternehmen wurde vor über 40 Jahren gegründet. Es ist in den Bereichen Maschinen-, Metallbau, Entsorgung sowie Landtechnik und Kupplungen tätig. Zudem liefert die Firma Druckluftwerkzeuge und Kompressoren für Industrie- und Garagenbetriebe.

Ed. Keller AG wird von Edwin Keller senior und junior geführt und beschäftigt rund 40 Mitarbeitende. Zudem bildet das Familienunternehmen regelmässig erfolgreich Lernende in den Berufen Anlagen- und Apparatebauer, Metallbaukonstrukteur sowie Kauffrau, resp. Kaufmann aus.



Interview

Herr Keller, Ihr Unternehmen hat mit der Produktion von Kehrrechtcontainern gestartet, die in der gesamten Schweiz verkauft wurden. Wie kam es dazu, dass Ihre Firma heute in so vielen weiteren Geschäftsbereichen tätig ist?

Für die Herstellung der Kehrrechtcontainer wurden die ersten Bearbeitungsmaschinen angeschafft. Daraus ergaben sich die Bereiche Maschinen- und Metallbau. In den Achtzigerjahren produzierten wir Jauchefässer. Die dafür benötigten Schieber und Armaturen waren jeweils schwierig zu beschaffen, da es in der Schweiz keinen Anbieter gab. So entstand der Bereich Landtechnik.

Erfolgreiche Abschlussprüfungen



Links: Yannick Stahl Rechts: Gianluca Bühler

Wir gratulieren Yannick Stahl und Gianluca Bühler herzlich zur erfolgreich bestandenenen Lehrabschlussprüfung. Für die Zukunft wünschen wir den beiden jungen Berufsleuten alles Gute, viel Erfolg und Zufriedenheit.

Ebenfalls gratulieren wir Renato Eisenring herzlich zum erfolgreichen Abschluss der Berufsmatura.



Beförderungen

Auf den 1. Juli 2015 hat die Geschäftsleitung Bettina Müller und Stefanie Nöh die Handlungsvollmacht erteilt.

Bettina Müller ist seit sechs Jahren als Kundenberaterin tätig. Bis Ende

2013 arbeitete sie am Hauptsitz in Kirchberg. Heute betreut sie unsere Kundinnen und Kunden in unserer Geschäftsstelle in Mosnang. Stefanie Nöh ist seit fünf Jahren bei der Clientis Bank Toggenburg. Das erste Jahr war sie als Kundenberaterin in Kirchberg tätig. Anschliessend wechselte sie ins Service-Center, wo sie für das Tagesgeschäft verantwortlich ist. Per Mitte Jahr hat sie die Stellvertretung des Abteilungsleiters übernommen.

Die Geschäftsleitung und alle Mitarbeitenden gratulieren den beiden und wünschen ihnen weiterhin viel Erfolg und Freude in ihrer Tätigkeit.



Links: Stefanie Nöh Rechts: Bettina Müller

Wer sind Ihre Kunden und in welchen Märkten sind diese tätig?

Wir beliefern jährlich schweizweit rund 2'000 Kunden. Diese kommen aus den unterschiedlichsten Branchen, vom Landmaschinenhändler bis zu international tätigen Konzernen. Aber auch Privatpersonen zählen zu unserer Kundschaft.

In welchem Umfang ist Ihr Unternehmen vom starken Franken betroffen?

Wir sind mit unserem Geschäftsverlauf zufrieden. Natürlich sind auch wir betroffen vom starken Franken. Unsere Kunden schätzen jedoch unsere Liefertreue, die Qualität, den guten Service sowie unsere Ansprechpartner. Dies ist oft mehr Wert als man denkt.

Wie gehen Sie mit der aktuellen Markt- und Wirtschaftssituation um?

Wir optimieren laufend unseren Betrieb. Die aktuelle Situation bestätigt, dass dies unumgänglich ist, um einen Wettbewerbsvorteil zu erzielen. Noch vor der Eurokrise haben wir in einen Schweißroboter investiert. Dadurch können wir Serienaufträge zu sehr guten Konditionen anbieten. Natürlich «Made in Switzerland».

Gibt es noch ein Geschäftsfeld, um welches Sie Ihre Firma erweitern möchten? Wenn ja, welches und warum?

Momentan sehen wir kein neues Geschäftsfeld, werden uns jedoch

weiter in unseren Bereichen spezialisieren. Durch Maschinen-Neuanschaffungen können wir komplexere Teile produzieren und so das Kundensegment nochmals vergrössern.

Welche Ansprüche haben Sie an Ihren Finanzpartner?

Für mich ist eine gute, partnerschaftliche Zusammenarbeit wichtig. Zudem soll der Finanzpartner einen stabilen und soliden Hintergrund aufweisen.

Was schätzen Sie an der Clientis Bank Toggenburg, als Ihr Berater in finanziellen Angelegenheiten, besonders?

Ich schätze die flache Struktur mit ihren kurzen und unkomplizierten Entscheidungswegen, so wie es auch bei unserer Firma Ed. Keller AG gegeben ist. Zudem werden wir als Geschäftspartner wahrgenommen und nicht nur als eine Nummer.

Welchen Wunsch haben Sie für die Zukunft?

Als Geschäftsmann wünscht man sich natürlich volle Auftragsbücher. In Zusammenarbeit mit der Clientis Bank Toggenburg ist mir ein offenes Ohr für Projekte wichtig und dass die Bank uns weiterhin den Rücken stärken wird. Ansonsten bin ich wunschlos glücklich.

Herr Keller, herzlichen Dank für das Interview!

Jubiläen

Wir gratulieren folgenden Mitarbeitenden, die in diesem Jahr, ihr fünfjähriges Arbeitsjubiläum feiern:



Regula Hochuli ist verantwortlich für Marketing und Ausbildung und hat zusätzlich neu die Betreuung der Lernenden übernommen.



Sandro Mauret war bis Ende 2014 als Kundenberater in der Geschäftsstelle in Wattwil tätig und betreut nun seit Anfang dieses Jahres unsere Kunden zu den Themen Anlegen und Vorsorgen.



Stefanie Nöh, die im Service-Center für das Tagesgeschäft zuständig ist, arbeitet ebenfalls seit fünf Jahren auf unserer Bank.



Ein weiteres Jubiläum feiert Cornelia Erne. Sie ist seit 15 Jahren für unsere Bank tätig. Angefangen hat sie als Kundenberaterin in Kirchberg. Seit 2011 arbeitet sie im Service-Center.

Wir danken allen Mitarbeitenden für ihren engagierten Einsatz und wünschen ihnen für die Zukunft alles Gute und viel Freude.

Agenda

Herbstgespräch, Dienstag, 27. Oktober 2015, 19.00 Uhr, Toggenburgerhof Kirchberg

Referent: Beat Kappeler, Sozialwissenschaftler, bekannter Autor und Kommentator für Volkswirtschaft

Neuer Lernender



Anfang August hat Rémy Brumann seine Ausbildung bei uns angefangen. Wir wünschen ihm einen guten Start und eine erfolgreiche und interessante Lehrzeit.

Unser Engagement in der Region

Kulturelles Vergnügen



Sportliche Leistungen



Regionalhauptsponsor des Fussballcamp Bazenheid, 3.-7. August 2015
Hauptsponsor des Toggenburger Cups, Volley Bütschwil, 14. November 2015, Bütschwil

Jugend-Plausch

Hauptsponsor des Ferienplausches
Kirchberg, 12. bis 16. Oktober 2015

Musikalisches Vergnügen

Co-Sponsor der Blechharmonie Kirchberg



Scannen mit BeeTagg-Reader (kostenloser Download im App-Store)